

# 福岡式！定期引き上げアウトバウンドのご提案

Confidential

福岡では、多くの通販企業がアウトバウンドを駆使し、0から大きく成長した通販企業がたくさんあります。

ポイントは、「顧客とオペレータの人間関係構築」にあります。

この福岡式ノウハウと定期引き上げアウトバウンド業務をセットにしたTEMONAスペシャル企画のご提案です。



お試し商品で獲得された顧客の定期への引き上げコールを行います。  
ご購入後、30日以内のお客様が対象となります。

## 企画 オリエンテーション<sup>1</sup>

御社の顧客フォローのヒアリング  
新規獲得から定期までの数値確認  
福岡県の通販事情(ノウハウ)

45,000円

## 企画 初期設定

ターゲット・オファー・目標値  
(引き上げ率、売上)設定  
トークスクリプト・各種帳票準備  
回線設定(アウト専用FD取得)  
企業・商品研修

82,000円

## 企画 アウトバウンド

定期引き上げコール実施:  
1000件~  
各種レポート:  
日報、顧客属性診断、  
顧客の声ほか

300,000円<sup>3</sup>

1,000件のテスト価格

~~427,000円~~

特別価格<sup>2</sup>

**380,000円**

(月3社限定)

- 1 福岡からお伺いしますので、オリエンテーションの日程調整は、ご理解とご協力をお願いいたします。
- 2 業務内容により、お見積もり内容は変動いたしますが、TEMONA特価でお見積もりいたします。
- 3 通話料(実費)を別途ご請求いたします。(1件20円程度)



株式会社アイビーコム

〒810-0041 福岡県福岡市中央区大名2-11-25 新栄ビル5F 092-762-4228 担当:武田